

A smiling couple, a woman with long brown hair and a man with a beard, are posing closely together in a library setting. The woman is wearing a white sleeveless top and a necklace, and the man is wearing a blue suit jacket. They are both smiling warmly at the camera. The background shows bookshelves filled with books.

ORIFLAME
— SWEDEN —

GUÍA
PARA EL
LÍDER

PLAN 90

PATROCINIO EXITOSO

TUS SUEÑOS - NUESTRA INSPIRACIÓN



COMUNICAR EL PORQUÉ

TE ENTREGA LA HABILIDAD DE INSPIRAR A OTRAS PERSONAS

Las personas se inspiran por lo **“Que Hacemos”** cuando entienden **“Por Qué Lo Hacemos”**. Si explicas qué hacer y también cómo hacerlo, despiertas sentimientos de pertenencia, confianza y lealtad.

HABLA DE PORQUÉ SER PARTE DE ORIFLAME

- Conecta a tus nuevos Socios con lo que ellos creen y buscan.
- Comparte tus propias creencias, tus sueños y logros.
- Ofrece apoyarlos, no por ti, sino por ellos.
- Dale un propósito a tu patrocinio exitoso.

PORQUE CREEMOS QUE

CADA PERSONA PUEDE TENER EN SU VIDA LO QUE SUEÑA, OFRÉCELES:



VERSEY SENTIRSE BIEN

Con productos de calidad, a precios accesibles y con resultados probados.



GANAR DINERO

Tener un negocio propio, manejar su tiempo, obtener ingresos estables e ilimitados.



PASARLA BIEN

Disfrutar lo que hacen, desarrollarse personal y profesionalmente, obtener premios y viajes.





Cuando invitas a ser parte de Oriflame,
te vuelves pieza fundamental de la oportunidad que ofreces.

Eres el motor no solo de tus sueños, sino también
de quienes aceptan la invitación y son parte de tu red.

Para que tú y tus nuevos Socios tengan éxito en lo que buscan,
es clave que los acompañes en el proceso, encuentra aquí una
guía de sus primeros 90 días, divididos en 4 catálogos.

Ayúdalos y motívalos a vivir este proceso. Encuentren juntos
el porqué ser parte de la Oportunidad de Oriflame.



1 CONÓCELOS



CATÁLOGO 1

- ☐ Haz la ROO conociendo sus intereses. Entrega el folleto resumen de la ROO.
- ☐ Descubre qué le motiva de la oferta de Oriflame y cuales son sus sueños.
- ☐ Enseña cómo operar por online, en especial cómo registrar y hacer pedidos.
- ☐ Comiencen haciendo una lista de contacto con 30 nombres.
- ☐ Guíalos sobre cómo elegir al menos 5 personas para mostrarles el catálogo en los próximos 2 días.
- ☐ Oriéntalos sobre cómo invitar a otros 5 amigos que les gustaría conocer de la Oportunidad Oriflame, acuerden cuando hacer ROOs con ellos.
- ☐ Invítalos a realizar los cursos 1 y 2 en online.
- ☐ Enséñalos a hacer su primer pedido y motívalos a participar en el 1° nivel de su Programa de Bienvenida.
- ☐ Una vez interesados en el negocio, invítalos a participar en tu Core Team.

2 ENSEÑALES



CATÁLOGO 2

- ☐ Planeen juntos cómo lograr sus metas y haz seguimiento cada semana.
- ☐ Revisen su primer pedido, explícales cómo usar y pagar el crédito Oriflame.
- ☐ Invítalos a asistir a tus cursos 1 y 2.
- ☐ Invítalos asistir a tu lanzamiento de Catálogo / Reunión de Inicio.
- ☐ Invítalos a participar en Sesiones de Belleza y a que prueben los productos. Enséñales a aprovechar las ofertas del catálogo.
- ☐ Motívalos a participar en el 2° nivel de su Programa de Bienvenida.
- ☐ Invítalos a las Reuniones de Oportunidad que organices y a llevar más invitados.

PORQUE QUIERES QUE...

3 RECONÓCELOS



CATÁLOGO 3

- ☐ Planeen juntos cómo lograr sus metas y haz seguimiento cada semana.
- ☐ Invítalos a asistir a la Academia de Belleza y Academia Wellness.
- ☐ Invítalos a asistir a tu lanzamiento de Catálogo / Reunión de Inicio y reconoce sus logros.
- ☐ Motívalos para que prueben y recomienden nuevos productos y a aprovechar las ofertas especiales para Socios.
- ☐ Motívalos para que participen en el 3° nivel de su Programa de Bienvenida.
- ☐ Invítalos a las Reuniones de Oportunidad que organices y a llevar más invitados.

4 COMPROMÉTELOS



CATÁLOGO 4

- ☐ Planeen juntos cómo lograr sus metas y haz seguimiento cada semana.
- ☐ Aliéntalos a seguir capacitándose en los otros módulos de la Academia Oriflame como Patrocinio Exitoso y SARPIO Express.
- ☐ Invítalos a asistir a tu lanzamiento de Catálogo / Reunión de Inicio y reconoce sus logros.
- ☐ Motívalos para que prueben y recomienden nuevos productos, aprovechando las ofertas para Socios.
- ☐ Motívalos para que participen en el 4° nivel de su Programa de Bienvenida.
- ☐ Invítalos a las Reuniones de Oportunidad que organices y a llevar más invitados.



SE VEAN Y SE
SIENTAN BIEN



GANEN
DINERO



DISFRUTEN
PASÁNDOLA BIEN



SIGAMOS UNIDOS

LOS PRÓXIMOS CATÁLOGOS

- Planeen cada catálogo cómo hacer que sus incentivos crezcan y revisen los avances cada semana.
- Enséñales sobre los nuevos productos, ofertas, y dales la oportunidad de que los prueben.
- Aliéntalos a seguir entrenándose en la Academia Oriflame.
- Siempre motívalos a asistir con invitados a las ROO que organices.
- Motívalos a ganar todos los premios y viajes de los programas de incentivos.
- Invítalos a asistir a tu lanzamiento de Catálogo/Reunión de Inicio y eventos de la compañía.

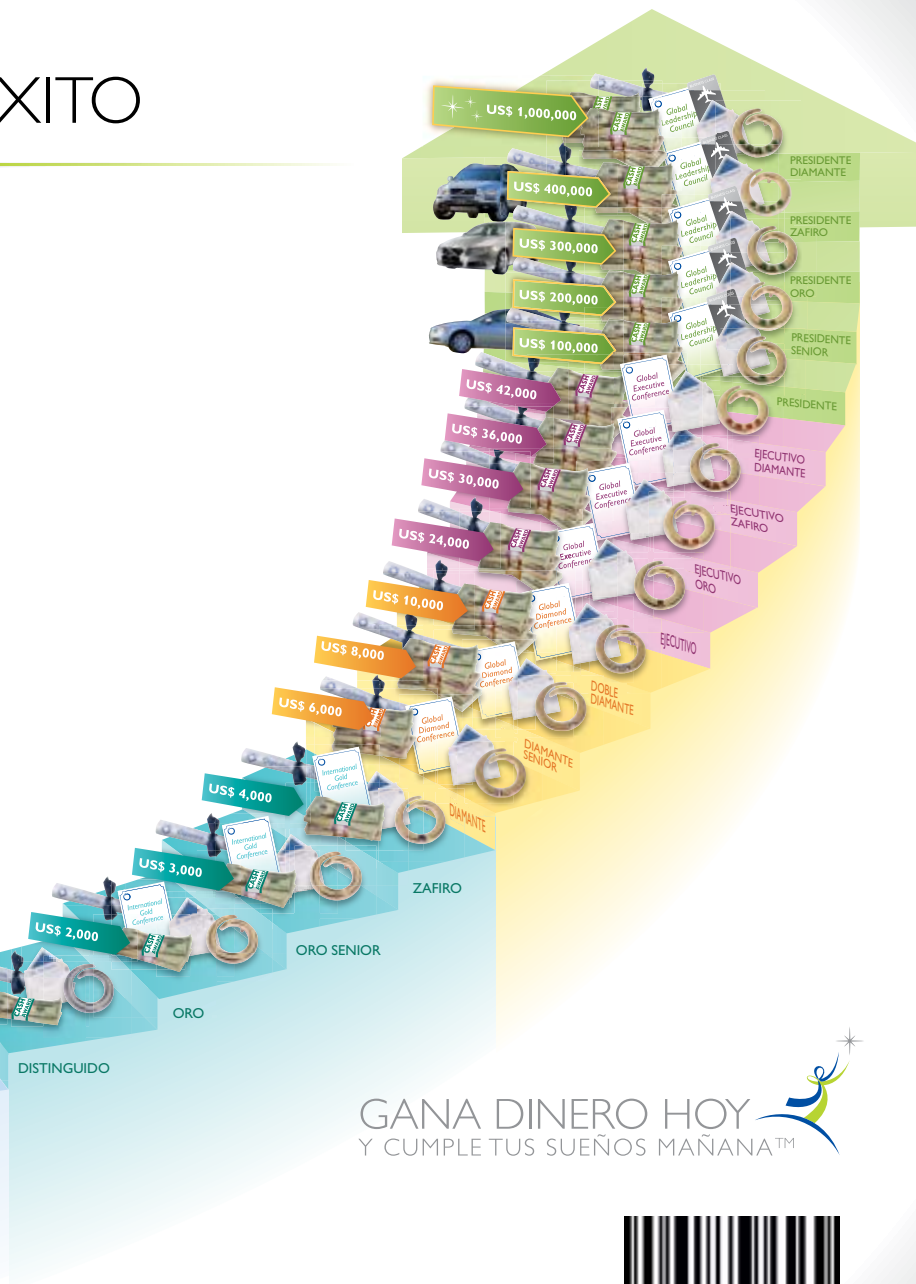
TUS SUEÑOS - NUESTRA INSPIRACIÓN

PLAN DEL ÉXITO

INCENTIVOS MONETARIOS

Valor en Punto (VEP)	% Incentivo Monetario
7.500 o más	21%
5.000 - 7.499	18%
3.000 - 4.999	15%
1.800 - 2.999	12%
900 - 1.799	9%
450 - 899	6%
200 - 449	3%
0 - 199	0%

ORIFLAME
— SWEDEN —



GANA DINERO HOY
Y CUMPLE TUS SUEÑOS MAÑANA™

