

PORQUE CREEMOS QUE

CADA PERSONA PUEDE TENER EN SU VIDA
LO QUE SUEÑA, OFRÉCELES:



VERSEY SENTIRSE BIEN

Con productos
de calidad, a precios
accesibles y con
resultados probados.

GANAR DINERO

Tener un negocio propio,
manejar su tiempo y
obtener ingresos estables.

PASARLA BIEN

Disfrutar lo que hacen,
desarrollarse personal y
profesionalmente, obtener
premios y viajes.

‘AYUDANDO AL ÉXITO DE OTROS,
ASEGURAS TU PROPIO ÉXITO.’

Robert & Jonas af Jochnick

ORIFLAME
— SWEDEN —



©2017 by Oriflame Cosmetics.

PRIMEROS **90** DÍAS

GUÍA PARA EL LÍDER

ORIFLAME
— SWEDEN —

COMUNICAR EL PORQUÉ

TE ENTREGA LA HABILIDAD DE INSPIRAR A OTRAS PERSONAS

Las personas se inspiran por lo **Que Hacemos** cuando entienden **Por qué Lo Hacemos**.
Si explicas qué hacer y también cómo hacerlo, despiertas sentimientos de pertenencia, confianza y lealtad.

HABLA DE POR QUÉ SER PARTE DE ORIFLAME

- ✓ Conecta a tus nuevos Socios* con lo que ellos creen y buscan.
- ✓ Comparte tus propias creencias, tus sueños y logros.
- ✓ Ofrece apoyarlos, no por ti, sino por ellos.
- ✓ Dale un propósito a tu patrocinio exitoso.

*Para fines de este documento se entiende como "Socio" al Distribuidor Independiente Oriflame.



CUANDO INVITAS A SER PARTE DE ORIFLAME

- Eres el motor, no solo de tus sueños, sino también de quienes aceptan la invitación y son parte de tu red.
- Para que tú y tus nuevos Socios* tengan éxito en lo que buscan, es clave que los acompañes en el proceso. Encuentra aquí una guía de sus primeros **90 días**, divididos en **4 catálogos**.
- Ayúdalos y motívalos a vivir este proceso. Encuentren juntos el porqué ser parte de la Oportunidad de Oriflame es la mejor decisión.

“El Liderazgo no es una posición o un título, es ser acción y ejemplo”

DURANTE TODOS LOS CATÁLOGOS

NO OLVIDES REALIZAR LO SIGUIENTE:

- Planeen juntos cómo lograr sus metas y haz seguimiento cada semana.
- Invítalos a asistir a tus lanzamientos de Catálogo, tus reuniones y todos los eventos de la compañía.
- Invítalos a tus ROO haz que participen en ella y que lleven invitados.
- Motívalos para que prueben y recomienden nuevos productos y a aprovechar las ofertas especiales para Socios*.
- Enséñales a aprovechar las ofertas del Catálogo.
- Aliéntalos siempre a participar en los cuatro niveles del Programa de Bienvenida.



- Haz la ROO: descubre qué le motiva de la Oportunidad Oriflame, cuáles son sus sueños y cierra con el Inicio Perfecto**.
- Invítalos a realizar los Cursos 1 y 2 online.
- Muéstrales cómo operar online: cómo hacer su pedido y registrar a otros (usa el ABC de Oriflame).
- Una vez interesados en el negocio, invítalos a participar en tu Core Team.

- Enséñales a definir su meta ya a dar seguimiento.
- Revisen su primer pedido, explícales cómo usar y pagar el crédito Oriflame.
- Invítalos a asistir a tus Cursos 1 y 2.
- Invítalos a participar en Sesiones de Belleza Total.

- Invítalos a asistir a la Academia de Belleza y Academia Wellness.
- Reconoce sus logros

- Invítalos a las demás capacitaciones de la Academia Oriflame, como Patrocinio Exitoso y SARPIO Express.
- Compromételos con sus propios sueños.

“Si tus acciones inspiran a otros a soñar más, aprender más, hacer más y ser mejores, tú eres un líder”

John Quincy Adams

**EL INICIO PERFECTO

TE AYUDAMOS GUIÁNDOTE EN EL PROCESO:

- Ayúdale a que decida qué Sistema de Belleza Total es el adecuado para él o ella.
- Revisen cuántos puntos y la ventaja que obtiene.
- Pídele que haga una lista de 30 contactos.
- Haz que elija al menos cinco personas para mostrarles el Catálogo en los próximos dos días.
- Invítalo a que escoja otras cinco personas para invitarlos a conocer la Oportunidad Oriflame.
- Infórmale las fechas, horarios y detalles de tus próximas ROO.

